Vendre Joomla! ou ne pas le vendre, telle est la question

















Intervenants



Céline RobertFondatrice de l'agence <u>Com3elles</u>,
webdesigner, formatrice et consultante,
membre de la communauté Joomla
depuis 2008



Éric Lamydirecteur de l'agence <u>Agerix</u>,
spécialiste extranet - intranet
membre de la communauté Joomla
depuis 2009



Pascal Conreaux
Fondateur de l'agence <u>joomla-conseil.com</u>, développement de sites, extensions, extranets et boutique, formateur depuis 2010



Daniel Dubois fondateur de <u>web-eau.net</u>, webmaster freelance membre de la communauté Joomla depuis 2014









Au départ, une enquête

Par le groupe de travail « professionnels » (GT005) de l'AFUJ









15 questions sur 2 mois

4 objectifs:

- ▶ vérifier un ressenti de difficultés croissantes de ces professionnels à justifier le choix de Joomla en réponse à des clients
- évaluer ces difficultés
- identifier les causes
- imaginer des actions pour les y aider

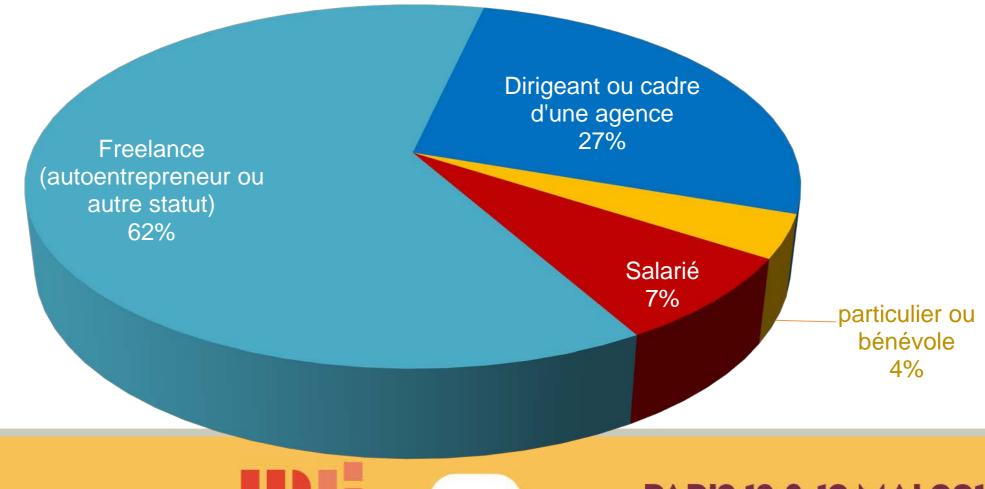






209 participants

Statut



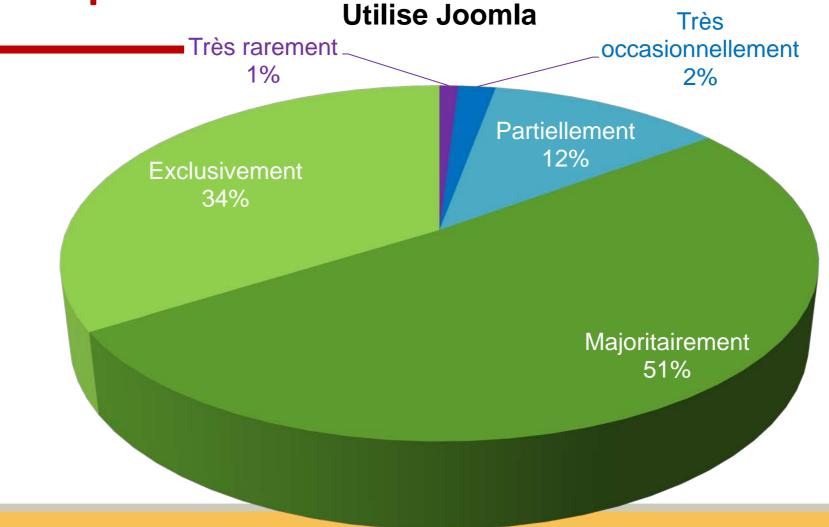




#JD18FR

PARIS 18 & 19 MAI 2018

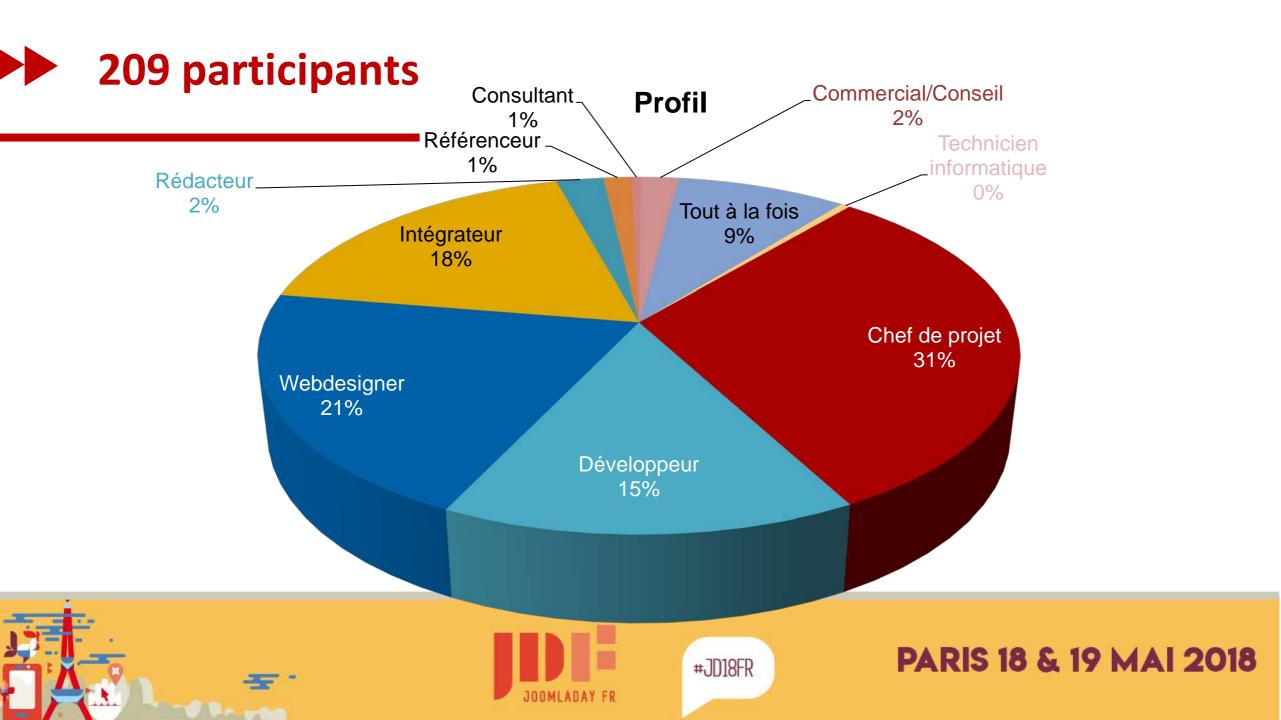
209 participants













Ressenti ... confirmé



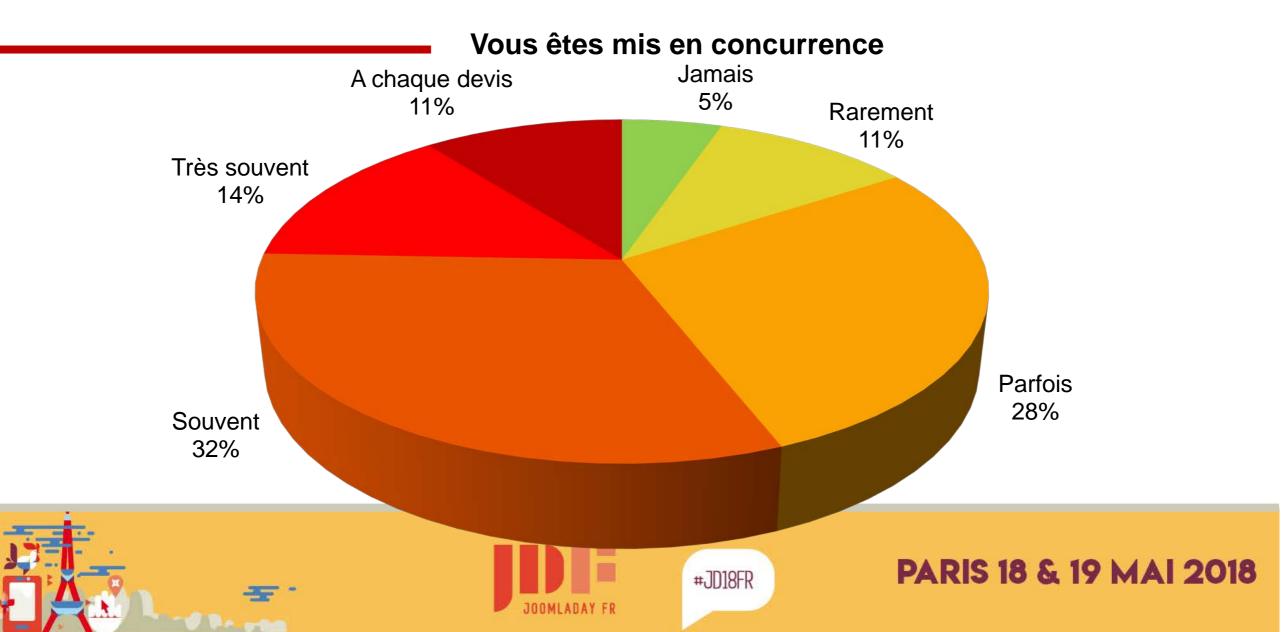


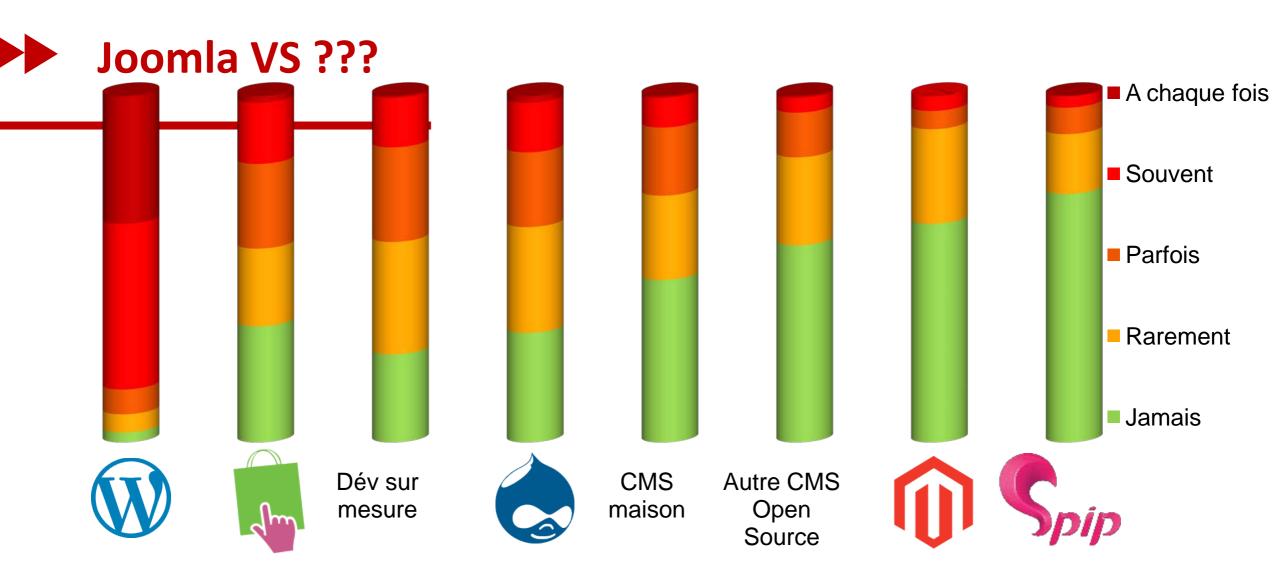






56% de mise en concurrence











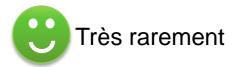


Je doute que Joomla soit le bon outil pour moi

... mais pas en danger

Je rencontre des difficultés

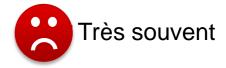








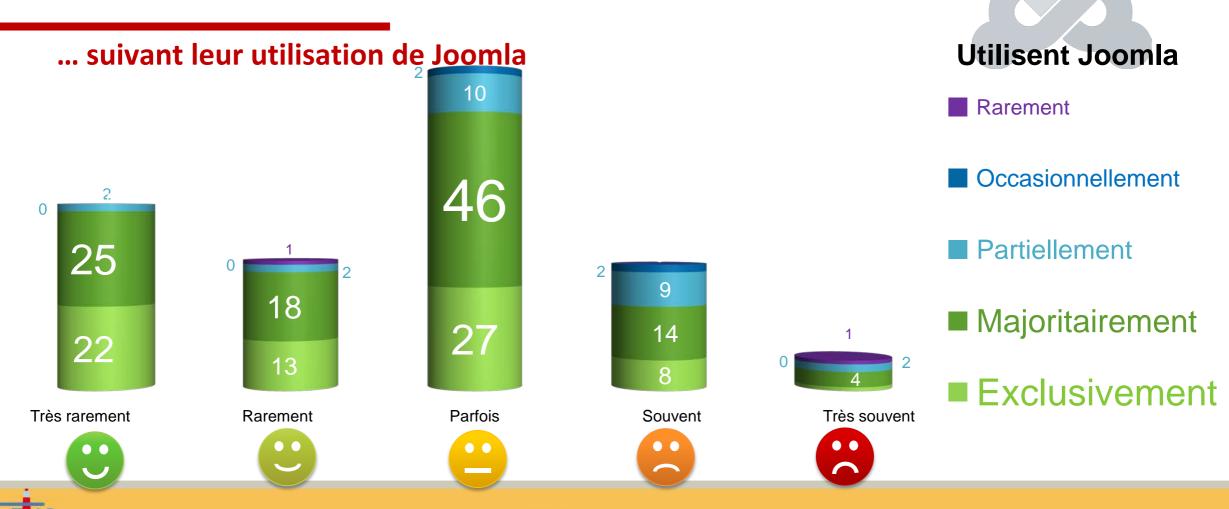










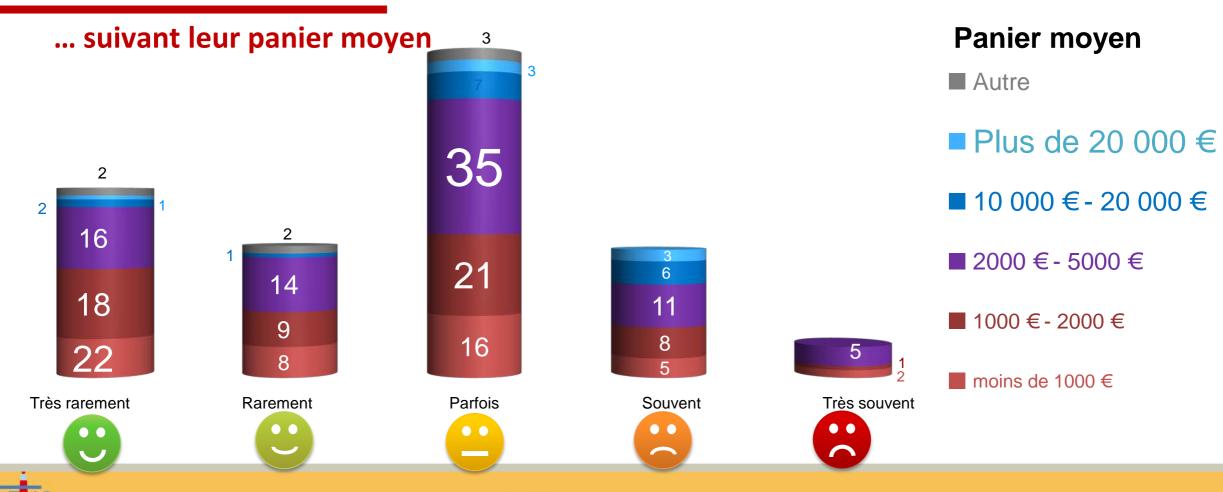








PARIS 18 & 19 MAI 2018









moins sûr

moins d'extensions

beau

moins utilisé

performant

Moins bon sur le SEO













Des réactions de pros

A mon avis ce qui a fait du mal, c'est une série de bug / attaques il y a 2 ans, certains clients ont pris peur...

Le problème avec Joomla, c'est surtout la complexification du backoffice, et c'est un problème en augmentation

Ce qui revient souvent,
est que Wordpress est plus facile à manier
Pour un novice, ce qui n'est pas totalement faux.
Joomla demande une petite prise en main pour
gérer son site efficacement. Pourtant, Wordpress et
son modèle de données est un véritable cauchemar
pour les développeurs alors que celui de Joomla est
bien mieux conçu! Mais allez expliquer cela à un
client, pas toujours facile







Des pros convaincus



Polyvalent

Fiable

ergonomique

Simple à mettre à jour



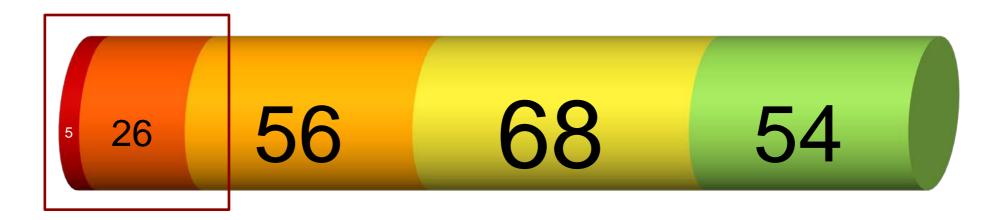
Personnalisable

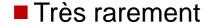




... mais pas en danger

Je surmonte ces difficultés





Rarement

Parfois

Souvent

■ Très souvent







PARIS 18 & 19 MAI 2018



>> Pourquoi?





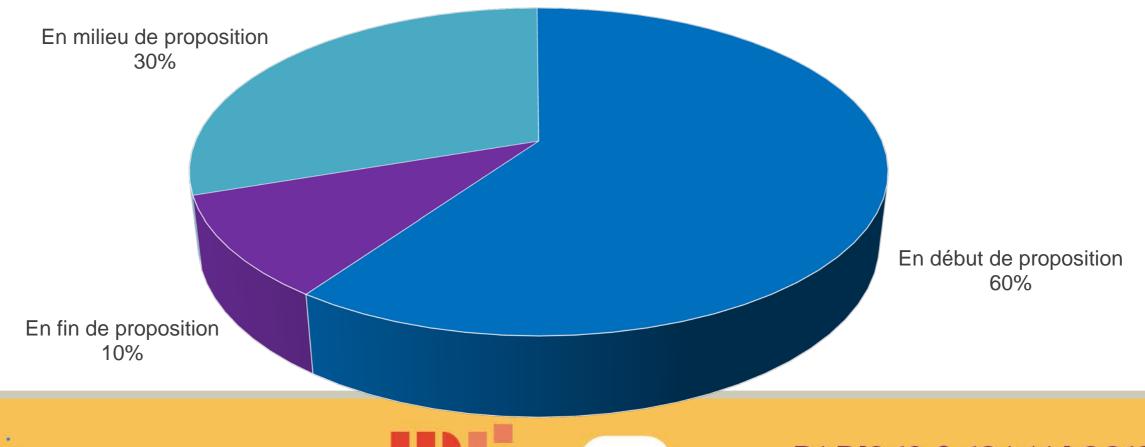






Des pros mal préparés ?

Dans vos propositions commerciales, le choix de Joomla! arrive-t-il plutôt



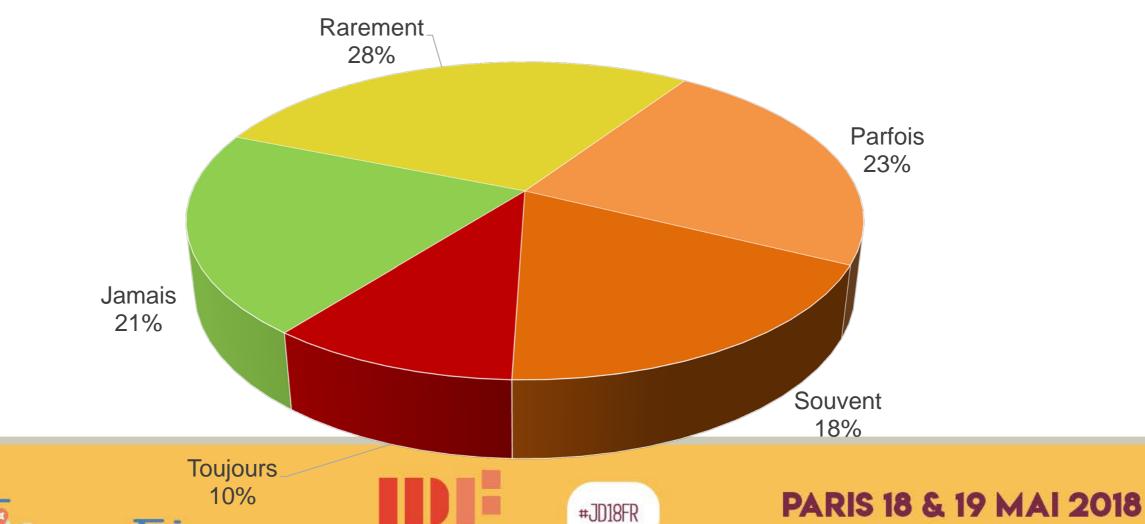




>

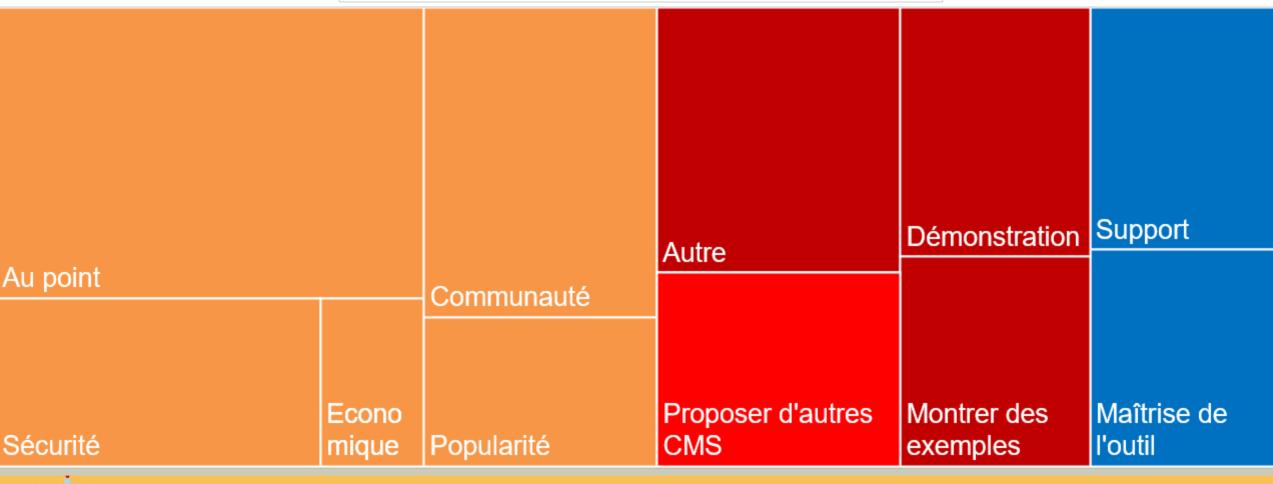
Des pros mal préparés ?





Des solutions

Qualités de Joomla
 Astuces
 Valoriser l'expérience







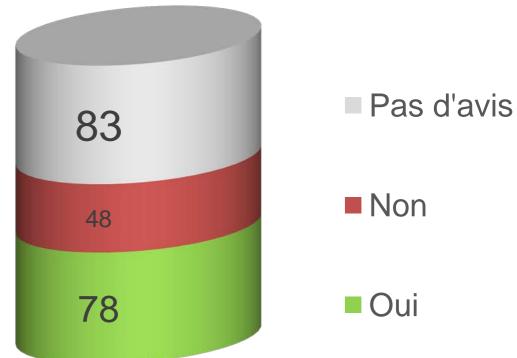


PARIS 18 & 19 MAI 2018

Mais en demande







Mieux communiquer sur les atouts de Joomla

Former les pros à la vente









Idées proposées lors de la table ronde

Améliorer Joomla!

Ergonomie du backoffice

Mieux communiquer sur Joomla!

- ► Articles sur Joomla.fr sur des cas utilisant Joomla
- Comparatifs entre CMS
- ► Plaquettes à diffuser aux agences
- ► Aider les écoles à proposer du Joomla

Aider les pros à mieux vendre

- Exemples de propositions commerciales
- Formations aux entretiens professionnels
- Articles sur le portail joomla.fr



Participer au groupe GT005 PROS (15 participants à la table ronde l'ont rejoint)









Concrètement, que faire ensuite?

1. Participer au Groupe de travail « pros » : envoyer un mail à daniel.dubois@joomla.fr

2. Suivre les articles sur www.joomla.fr





